

*Seminar
Theme*

儲け続ける印刷会社になるために

Business Seminar 経営者(営業担当)様向け

依然として厳しい景況下で業界が伸び悩むなか、大きく業績を伸ばす印刷会社が存在します。
業界全体の方向とは逆に伸びる会社は何が違うのでしょうか。経営管理、予実管理の高度化も勿論不可欠ですが、その為にはまず、引合い待ち、受注待ちの姿勢を変えて、「仕事を創る」営業に変化することです。
また、単年度の新規スポット売上を伸ばす工夫だけでなく、既存顧客との関係強化によって売上を拡大していることも特徴の一つです。
当セミナーでは、皆様の社内にこうした変化を起こす為のヒントを事例と合わせてご紹介いたします。顧客ビジネスの現状を深く理解し、さらに顧客利益を拡大させる「相談力」強化を目指す印刷会社のマネジメントの方にお薦めします。

Instructor

brain.design

佐々木 雅志 氏



IBM、サイベース、アドビシステムズなどIT関連企業、外資系印刷機材メーカーを経て独立。ITから印刷まで幅広い知識・経験を武器に中小企業の新事業開発、人材育成を得意とするコンサルタント。
独自の人材教育理論をもとにした組織活性化戦略など、各種研修には定評がある。
JAGAT客員研究員、JAGATクロスメディアエキスパート認証委員。

*Printing Solution
Seminar
in
Nagoya*

**プリンティングソリューションセミナー
in 名古屋**

2017/6/20

Tue.

13:30-17:00

*Color
Production Printer*



名古屋ルーセントタワー 10F R会議室

愛知県名古屋市西区牛島町6番1号

■主催

リコージャパン株式会社

愛知県名古屋市西区牛島町6番1号

■お問合せ

リコージャパン株式会社

西日本CP営業部 中部グループ

TEL 052-527-6890



このチラシはRICOH ProConnectシリーズで印刷されています。

参加申込書

受講料無料！お申し込み受付中！

下記必要事項をご記入いただき、
弊社営業担当までお申し込みください。

FAX 052-527-6837

貴社名		
ご住所		
TEL/FAX		E-mail
ご所属	お役職	ご芳名
ご所属	お役職	ご芳名
ご所属	お役職	ご芳名

<p style="font-size: 2em; font-weight: bold;">6/20 Tue.</p> <p style="font-size: 1.2em;">13:30-17:00</p>	<p style="font-size: 1.2em; font-weight: bold;">名</p> <p style="font-size: 1.2em; font-weight: bold;">儲け続ける印刷会社になるために</p>
--	---

※お客様の個人情報の取扱いについては、弊社ホームページ「個人情報の取扱いについて」をご覧ください。
http://www.ricoh.co.jp/privacy/index_1.html
※こちらに記入されたお客様個人情報は、同意がない限り第三者への公開はございません。また、お客様の同意がない限り第三者への貸与・譲渡すること
はございません。

ウェブサイトでもお申込みを受け付けております。下記QRコードまたは検索「リコーセミナー」から

|| QRコード

<http://www.ricoh.co.jp/event/?area=chubu&cat=all>



|| 「リコーセミナー」を検索

イベント・セミナー | リコー
www.ricoh.co.jp/event/